



Reich im Alter oder reicht´s im Alter?

Wir unterstützen Sie bei Ihrer Praxismachfolge.

Ihre Praxis – Ihr Lebenswerk.

Eine Praxismachfolge ist ein Ereignis mit weitreichender Bedeutung. Rechtzeitige Planung und sorgfältige Vorbereitung sind ausschlaggebend für den Erfolg.

Ärzte sind Mediziner – keine Betriebswirte.

Vor dem Hintergrund des deutschlandweiten Ärztemangels wird es immer schwieriger, geeignete Nachfolger für eine Praxis zu finden. Damit Sie sich auch während der Nachfolgesuche auf das Wesentliche in Ihrem Beruf konzentrieren können, bieten wir Ihnen die Unterstützung, die nötig ist, um Ihr Lebenswerk bestmöglich zu übergeben.

Dabei gibt es neben dem Verkauf noch zahlreiche weitere Möglichkeiten, die Praxismachfolge optimal zu gestalten. Nutzen Sie deshalb unser Know-how und unsere langjährige Erfahrung. Ob bei der Festlegung einer Strategie der Praxisabgabe in 5 Jahren oder bei der Verhandlung des Kaufpreises einer Praxis in 5 Monaten – wir stehen an Ihrer Seite, damit Ihr Lebenswerk in gute Hände gelangt.

Die 10 häufigsten Fragen zur Praxismachfolge

- Wie finde ich geeignete Praxismachfolger?
- Wann beginne ich mit der Suche?
- Kann ich bei der Ansprache der Kollegen anonym bleiben?
- Welche Nachfolgeoptionen habe ich?
- Ist eine Übergangskooperation zu empfehlen?
- Welchen Wert hat meine Praxis?
- Wie mache ich meine Praxis für potentielle Käufer attraktiv?
- Wie gelingt es einen möglichst hohen Kaufpreis zu verhandeln?
- Wie halte ich meine Praxis attraktiv bis zur Praxisabgabe?
- Worauf achten potentielle Praxisinteressenten?



Unsere Antworten

1. Wir finden die geeignete Nachfolgestrategie für Sie, entwickeln mit Ihnen einen Zeitplan und legen die Rahmenbedingungen für einen Verkauf fest.
2. Wir analysieren Ihre Praxis und die Praxen Ihrer Fachgruppe im lokalen Umfeld. Gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir konkrete Nachfolgealternativen.
3. Wir übernehmen die Vorgespräche und geben Ihnen so die Möglichkeit zunächst anonym zu bleiben.
4. Wir ermitteln den Wert Ihrer Praxis anhand anerkannter Bewertungsmethoden. Wichtig: Der ermittelte Praxiswert ist nicht der Kaufpreis!
5. Wir unterstützen Sie auch bei den Verhandlungen für ein optimales Verkaufsergebnis.

VPMED®

**VPMED
Kuhnert, Vloet & Partner mbB
Steuerberatungsgesellschaft**

Bischofstraße 120
47809 Krefeld

**Telefon +49 (0) 2151 85 39 0
Telefax +49 (0) 2151 85 39 430**

Mail: info@vpmed.de
Web: www.vpmed.de

Kompetenz & Branchenerfahrung

Wir sind eine auf die betriebswirtschaftlichen Belange niedergelassener Mediziner spezialisierte Beratungspraxis und begleiten seit mehr als 15 Jahren Praxisgründungen, Praxisk Kooperationen und Praxisabgaben in Nordrhein-Westfalen und im übrigen Bundesgebiet.

Zertifizierte Beratung

Wir sind laufend nach DIN ISO 9001:2015 zertifiziert. In der Focus-Liste sind wir unter Deutschlands besten Steuerkanzleien gelistet.

Unverbindliches Erstgespräch

Im Erstgespräch klären wir Ihre Ausgangssituation und die Möglichkeiten einer Unterstützung durch VPMED. Dieses Gespräch bleibt ohne Berechnung.

Honorar

Guter Rat ist teuer! Schlechter ist unbezahlbar! Nach Festlegung des Beratungsumfangs erhalten Sie ein individuelles und für Sie transparentes Angebot.

Kontaktmöglichkeiten

Nutzen Sie die Gelegenheit, uns in Vorträgen, durch Veröffentlichungen oder aber im direkten Kontakt kennenzulernen.

VPMED
Kuhnert, Vloet & Partner mbB
Steuerberatungsgesellschaft
Telefon +49 (0) 2151 85 39 0
www.vpmed.de